

セミナーのコンセプト

リーマンショックよりも深刻になるといわれているコロナ不況。
見通しが全く立たない中で「未曾有の不況を乗り越えるためにどのような経営をすれば良いのか？」
多くの中小企業経営者がこのような悩みを持っています。
明確な答えがなく情性で経営に取り組むことは業績に大きなダメージを与えることになり、最悪のケースでは倒産に陥ることもあり得ます。このような深刻な状況を踏まえ、外部から特別ゲストをお招きし、不況に打ち勝つためのセミナーを緊急開催いたします。

メイン講座では、予測される不況時のダメージを最小化し、不況を脱した際の飛躍の土台を固めるための5つの戦略について、20年以上中小・ベンチャー企業経営に携わってきたゲスト講師が解説します。

また、不況下ではやむを得ず賃金カットや解雇を検討することとなりますが、これらは労務問題に発展する可能性があるため注意が必要です。また、助成金をうまく活用することで、これらを回避できる可能性があります。そこで、労働問題に精通した弁護士が雇用対策と助成金について解説いたします。

経営者、担当者、士業(社労士及び税理士)の皆様は奮ってご参加ください。

セミナーの概要

コロナ不況下を生き抜く5つの戦略

- 1 財務戦略: 不況下における財務面での計画の立て方とその実現に向けた重点とは？
- 2 営業戦略: 競争激化の中、営業効率を向上させるための考え方と施策とは？
- 3 業務戦略: 無駄なコストを発生させず社内改善を強化するための施策とは？
- 4 組織人事戦略: 不況時を生き抜くための組織人事面の強化に向けた施策とは？
- 5 EXIT戦略: 市場の動向を見たうえでのEXITの在り方とは？

特別ゲスト講師



株式会社eパートナーズ 代表 出口彰浩

株式会社三和総合研究所(現三菱UFJリサーチアンドコンサルティング)から経営コンサルタントとしてのキャリアをスタート。約7年に渡りマーケティング戦略立案、新規事業開発、中期経営計画立案を中心にコンサルティングを提供。その後、英国ロンドンビジネススクールに私費留学し、MBA(経営学修士号)を取得。ドイツ系戦略コンサルティング会社ローランドベルガーを経てベンチャーキャピタル業界へ転身。グロービス・キャピタル・パートナーズにて約10年、多くのベンチャー企業の経営に役員として参画。成功と失敗の両方のケースから学んだ「中小・ベンチャーが成長するための経営の要諦」を現在のコンサルティングに活かしている。中小・ベンチャー企業の経営に携わる経験は合計で20年以上に渡る。グロービス経営大学院 准教授
趣味の剣道は現在教士七段

メイン講座

コロナ不況下の労務問題対策と助成金活用

賃金カットや解雇する場合の労務リスクと対策・助成金の活用と注意点

補助講座講師



デイライト法律事務所 代表弁護士

【専門分野】

企業分野: 労働問題

【著書】働き方改革実現の労務管理(中央経済社)など

【デイライト法律事務所】

多くの専門弁護士が所属する福岡最大規模の法律事務所。労務問題では、就業規則の診断、ユニオン対応、メンタルヘルス問題対策、ハラスメント対策、問題社員への対応等を行っている。
趣味はサーフィン

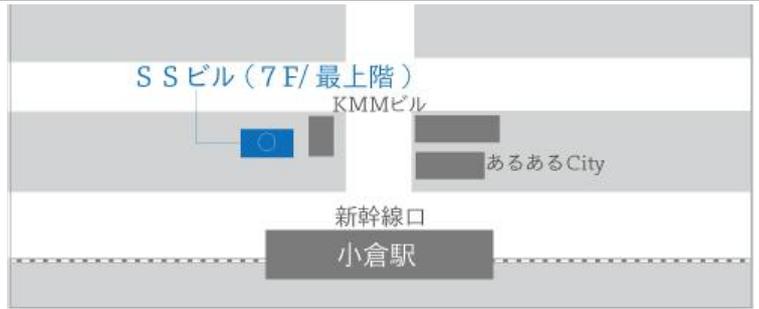
補助講座

- ◆日時 令和2年7月3日(金)13:00~17:00(開場12:30) 終了後に個別相談会を開催します
- ◆会場 デイライト法律事務所北九州オフィス 北九州市小倉北区浅野2-12-21 SSビル7階(裏面地図)
- ◆参加料 3000円(税込み) **顧問先企業様は無料** ◆定員: 20名(先着順となります。)

【オンライン視聴について】 緊急事態宣言が解除されない場合、ZOOMによるオンライン視聴に変更させていただきます。直接参加が難しい方はオンライン視聴も可能です。

セミナー会場ご案内 & FAXお申込書

デイライト法律事務所内セミナールーム
北九州市小倉北区浅野 2-1 2-2 1 SSビル7階



【アクセス】
JR小倉駅新幹線口 徒歩約1分・近辺に時間貸駐車場有

弁護士法人 デイライト法律事務所のご紹介

当事務所は、九州最大級の規模※を誇る法律事務所です。
特に、労働問題については会社側(使用者側)に注力しており、
顧問先企業以外の会社や社会保険労務士からも、多数の相談
を受け、また、積極的にセミナーを開催しております。
労働問題に関する当事務所の実績、方針等の詳細については
下記のホームページをご参照ください。

福岡の弁護士による労働相談
【労働 デイライト】でご検索ください
URL: www.fukuoka-roumu.jp



※弁護士数18名
(2020年5月1
日現在)

株式会社eパートナーズのご紹介

成長を志向する中小企業経営者の戦略パートナーとして、
「営業利益3億円を目指す戦略立案と実行」を支援しています。
代表の出口を中心に豊富な経験を持つプロフェッショナルをメン
バーとし、経験と実績に基づき結果に結びつく戦略をクライアント
と力を合わせ実行していきます。6か月で成果を実感できるコンサル
ティングを提供します。
「営業利益3億円を目指す成長戦略立案・実行コンサルティング」、
「次の柱を作る新規事業創出コンサルティング」、「事業売却
を見据えた時価総額倍増コンサルティング」等で実績をあげて
います。

詳細は以下のページをご参照ください。
URL: www.epartners2015.com



7月3日お申し込みご記入欄

※申込み用紙のお客様情報は、セミナーご案内等、営業活動やアンケート等に使用することがあります。
会場の都合上、お申込み人数を制限させていただく場合がございます。

事業所名		E - m a i l	@
所在地		T E L	()
		参加方法	いずれかに <input checked="" type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> 直接参加 <input type="checkbox"/> オンライン
参加者名		ふりがな	役職名



WEBでのお申し込みはこちらから⇒

デイライト法律事務所 セミナー

検索